

# EKONOMI OCH MANAGEMENT FÖR HÄLSOFÖRETAG



**GER DITT FÖRETAG INOM  
HÄLSOBRANSCHEN  
IMPULSER TILL ÖKAD LÖNSAMHET**

Producerat av  
Rune Edström  
Simulans AB



Copyright  
0620-17333



# EKONOMI OCH MANAGEMENT FÖR HÄLSOFÖRETAG

## Presentation av en utbildning för hälsoföretag

Konsultnätverket Nordeg har tillsammans med Simulans AB utvecklat en utbildning för hälsoföretag, massörer, kiropraktorer, naprapater med flera liknande företag.

Utbildningens mål är att inspirera deltagarna arbeta mer aktivt med åtgärder som förbättrar företagandet Avsatt 4 timmar vid tre tillfällen i

din verksamhet för att utveckla lönsamheten i ditt företag.

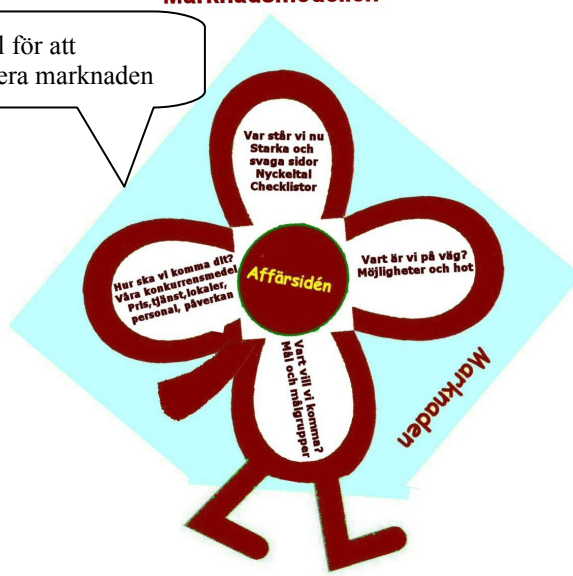
Med stöd av Redovisningsmodellen Hälsoföretagets intressenter och Hälsoföretaget och marknaden får du med hjälp av föreläsningar, seminarier och egna hemarbeten en ovärderlig hjälp att analysera ditt företag.

Utbildningens innehåll

- Management inkl marketing av hälsoföretag -vad är det ?**  
Ett urval av ämnen som behandlas
- ♥ Ägarens mål med företaget
  - ♥ Ägarens vision
  - ♥ Företagets affärsidé
  - ♥ Mål de närmaste åren
  - ♥ Strategier för att nå målen
  - ♥ Ledningens form, styrelse, rådgivare, mentorer etc
  - ♥ Finansiering
  - ♥ Försäkringar, risker, säkerhet
  - ♥ Organisation
  - ♥ Styrsystem, affärssystem, bokningssystem, e-service
  - ♥ Marknadsprofil som skall byggas upp, varumärke
  - ♥ Konkurrensstrategi
  - ♥ Målgrupper
  - ♥ Marknadsstrategi
  - ♥ Tjänster, produkter, kvalitetssäkring, auktionation, legitimitet
  - ♥ Priser
  - ♥ Platser, lokaler
  - ♥ Promotion - reklamstrategier
  - ♥ Publicitet, informationsöverkan, myndighetskontakter
  - ♥ Personal, profiler, kundbemötande
  - ♥ Relationsskapande kundkontakter
  - ♥ Marknadsundersökningar, analys av hur nöjda våra kunder är

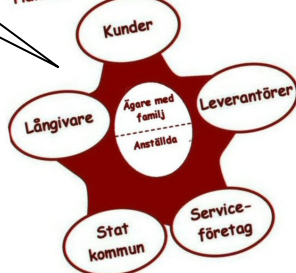
Modell för att analysera marknaden

## Marknadsmodellen



Ger en bild av företagets intressenter

## Hälsoföretagets intressenter



Verktyg för att analysera företagets ekonomi



Finner du utbildningen intressant? Kontakta

**Björn Anders Larsson**  
Nordic Evaluation Group (Nordeg AB)  
mobil: 0762-483056, tel: 046-150690  
e-post: [bjorn-anders.larsson@nordeg.se](mailto:bjorn-anders.larsson@nordeg.se)  
[www.nordeg.se](http://www.nordeg.se)

**Rune Edström**  
Simulans AB  
Mobil 070-686 01 13 tel 0620-173 33  
e-post [rune@simulans.se](mailto:rune@simulans.se) [www.simulans.se](http://www.simulans.se)